

Kính gửi Quý Nhà đầu tư,

VPBank trân trọng gửi tới Quý Nhà đầu tư Bản tin IR số 14, tháng 05.2023 với các cập nhật về tình hình hoạt động của ngân hàng.

## CÁC HOẠT ĐỘNG NỔI BẬT

### VPBank đạt thỏa thuận bán 15% vốn điều lệ cho Ngân hàng SMBC của Nhật Bản



Khoản đầu tư từ SMBC sẽ mang lại cho VPBank 35,9 nghìn tỷ đồng vốn cấp 1, nâng tổng vốn chủ sở hữu của lên xấp xỉ 140 nghìn tỷ đồng, giúp VPBank trở thành ngân hàng có vốn chủ sở hữu lớn thứ 2 tại Việt Nam. Thỏa thuận đầu tư lần này là một phần trong kế hoạch tăng vốn đã được VPBank thực hiện từ năm 2022 nhằm tăng cường năng lực tài chính dài hạn và giúp ngân hàng đạt được mục tiêu tăng trưởng chiến lược trong 5 năm tới.

Ở vai trò là một nhà đầu tư chiến lược, SMBC sẽ đóng góp vào sự tăng trưởng của VPBank bằng cách chia sẻ những bí quyết, kinh nghiệm mà tập đoàn này đã tích lũy được trong nhiều năm qua ở nhiều thị trường châu Á. Quá trình chuyển đổi số cũng là một trong những yếu tố được kỳ vọng đẩy nhanh sau khi SMBC tham gia vào hoạt động của VPBank, nhằm mang đến những sản phẩm, dịch vụ ngân hàng được phát triển đáp ứng đúng nhu cầu và hành vi của khách hàng.

Hơn nữa, thỏa thuận đầu tư chiến lược này được kỳ vọng sẽ tạo ra sức hút và khuyến khích các nhà đầu tư FDI, trong danh sách hơn 200.000 khách hàng là các tập đoàn đa quốc gia, doanh nghiệp lớn trên khắp thế giới của SMBC Group và ngân hàng SMBC, tìm hiểu và mở rộng đầu tư vào Việt Nam. Những tập đoàn này, khi đầu tư vào Việt Nam, có thể sẽ trở thành khách hàng tiềm năng của VPBank trong tương lai.

### Moody's giữ nguyên xếp hạng tín nhiệm của VPBank ở mức Ba3

Moody's đánh giá cao thương vụ bán 15% cổ phần của VPBank cho Ngân hàng SMBC (Nhật Bản), qua đó nâng tỷ lệ an toàn vốn lên mức gần 19%, cao nhất trong các ngân hàng Moody's xếp hạng tại Việt Nam. Trong bối cảnh thị trường tài chính thế giới và Việt Nam vẫn đang đối mặt với nhiều khó khăn và thách thức, động thái của Moody's cho thấy năng lực vốn và lợi nhuận của Ngân hàng giúp cân bằng rủi ro và tạo đà cho những bước phát triển trong dài hạn.

### Hợp tác chiến lược VPBank - Amazon Web Services nâng tầm công nghệ ngân hàng số và trải nghiệm khách hàng

Ngày 04/04/2023, VPBank đã chính thức ký kết hợp tác chiến lược với Amazon Web Services (AWS), nhằm cung cấp cho khách hàng những trải nghiệm ngân hàng số ưu việt với các công nghệ tài chính tiên tiến nhất. Thỏa thuận này sẽ giúp tăng cường bảo đảm tính ổn định của hệ thống công nghệ ngân hàng, đáp ứng các tiêu chí cao nhất về bảo mật và an toàn thông tin, giúp khách hàng cảm thấy an tâm hơn mỗi khi tiến hành giao dịch, đặc biệt là trên môi trường số. Với điện toán đám mây, VPBank sẽ làm chủ một công nghệ cho phép ngân hàng đi nhanh hơn nữa trong việc xây dựng giải pháp, phục vụ hiệu quả hơn nữa công tác chuyển đổi số và thúc đẩy tăng trưởng kinh doanh qua ứng dụng công nghệ.



## Đại hội đồng cổ đông VPBank 2023: Tự tin mục tiêu lợi nhuận trước thuế hơn 24 nghìn tỷ trong năm 2023, dự kiến chia cổ tức tiền mặt 5 năm liên tiếp kể từ 2023

Ngày 18/4, VPBank tổ chức thành công Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023. Trong khuôn khổ đại hội, Ban lãnh đạo đã chia sẻ hành trình chiến lược 5 năm tiếp theo 2022-2026 là trở thành Top 3 ngân hàng hàng đầu Việt Nam, Top 100 ngân hàng lớn nhất châu Á. Để hiện thực hóa mục tiêu này, Ban lãnh đạo tập trung vào chiến lược xây dựng một ngân hàng đa năng, dẫn đầu về năng lực triển khai, sáng tạo và kiến tạo giá trị thông qua giải pháp tài chính toàn diện với sức mạnh tổng hợp của hệ sinh thái và công nghệ.

Năm 2023, VPBank đặt ra mục tiêu tăng trưởng tín dụng trong năm 2023 lên tới 33% (gần 636 nghìn tỷ đồng), tăng trưởng huy động 41% (hơn 518 nghìn tỷ đồng) và lợi nhuận trước thuế hơn 24 nghìn tỷ đồng, tăng trưởng 13%. Mục tiêu tăng trưởng ngân hàng để ra dựa trên nền tảng vốn vững chắc, đặc biệt sau thương vụ với SMBC. Điều này cho thấy niềm tin của ngân hàng vào sức mạnh nội tại và sức mạnh cộng hưởng của đối tác SMBC. Hơn nữa, nền tảng vốn vững chắc cho phép ngân hàng chia cổ tức tiền mặt với tỷ lệ 10% trong năm nay và các năm tiếp theo.



### VPBank đạt thành tích ấn tượng nhờ hoạt động quản trị rủi ro hiệu quả

VPBank vừa vinh dự trở thành đại diện duy nhất của Việt Nam được Celent - Công ty Nghiên cứu và Tư vấn cho ngành Công nghiệp dịch vụ tài chính toàn cầu - lựa chọn trao giải "Model Risk Manager" (Đơn vị Quản trị rủi ro kiểu mẫu) nhờ triển khai thành công mô hình chuyển đổi số trên hệ thống Kinh doanh sản phẩm Thị trường Tài chính (Kondor Treasury).

### Ra mắt sản phẩm Bảo hiểm Sống Thịnh Vượng Cùng Vitality

AIA Vitality là một chương trình sống khỏe được khoa học chứng minh nhằm giúp khách hàng hiểu rõ về sức khỏe, cải thiện sức khỏe và nhận được nhiều phần thưởng hấp dẫn. Với thông điệp "Bùng nội lực - Khỏe mỗi ngày - Tăng bảo vệ", VPBank ra mắt sản phẩm Bảo hiểm Sống Thịnh Vượng Cùng Vitality – sản phẩm tiên phong trên thị trường với concept mới về sức khỏe song hành cùng bảo hiểm và là giải pháp giúp bảo vệ sức khỏe tối ưu cho khách hàng trọn vẹn đến 100 tuổi.

## THÔNG TIN TÀI CHÍNH

### Ngành ngân hàng

Quý I năm 2023, nền kinh tế Việt Nam gặp nhiều thách thức với áp lực lạm phát vẫn hiện hữu, xuất nhập khẩu giảm và thu hút vốn FDI chậm lại. Tăng trưởng tín dụng toàn ngành đạt 2.06% so với đầu năm, thấp hơn nhiều so mức tăng trưởng của Quý I/2022. Trong bối cảnh đó, Chính phủ nỗ lực và quyết liệt thực hiện các chính sách để tháo gỡ các khó khăn cho nền kinh tế, doanh nghiệp và người dân. Bên cạnh đó, Ngân hàng Nhà nước Việt Nam hai lần giảm lãi suất điều hành, tạo điều kiện để hỗ trợ nền kinh tế phục hồi và tăng trưởng.

### VPBank

#### VPBank có thêm 2 triệu khách hàng mới, tăng trưởng quy mô tích cực trong Quý 1

##### Quy mô mở rộng, thanh khoản dồi dào

Kết thúc 3 tháng đầu năm, dư nợ tín dụng hợp nhất của ngân hàng đạt hơn 503 nghìn tỷ đồng, trong đó ngân hàng riêng lẻ gặt hái mức tăng trưởng hơn 7% từ động lực tăng trưởng chính là 2 phân khúc chiến lược khách hàng cá nhân (KHCCN) và SME – chiếm 60% tỷ trọng của danh mục tín dụng.

Đáng chú ý, dư nợ tín dụng của phân khúc KHCCN đạt hơn 200 nghìn tỷ đồng trong quý 1, nhờ cầu tiêu dùng nội địa gia tăng trong những tháng cận Tết, tạo đà cho các sản phẩm thế tín dụng, vay mua nhà phố, vay kinh doanh... khởi sắc.

Cùng với đó, huy động từ khách hàng và giấy tờ có giá tăng trưởng gần 12% so với cuối năm 2022, góp phần đảm bảo thanh khoản và tạo đà cho mục tiêu tăng trưởng tín dụng cao của ngân hàng trong những tháng tới đây, khi nhu cầu vay vốn tăng theo nhịp phục hồi của nền kinh tế.

Nhờ độ phủ phân khúc cao từ cá nhân tới doanh nghiệp nhỏ, vừa và lớn cùng chuỗi sản phẩm, dịch vụ chuyên biệt "may đo" theo nhu cầu khách hàng, VPBank đã thành công xây dựng một tệp khách hàng lên tới 26 triệu người. Riêng trong quý 1 vừa qua, ngân hàng chào đón thêm gần 2 triệu khách hàng mới vào hệ sinh thái trải rộng từ ngân hàng, chứng

##### Tự tin vào mục tiêu tăng trưởng

Ngân hàng đã hoàn thành quý 1 với lợi nhuận trước thuế riêng lẻ đạt hơn 4,100 tỷ đồng trong khi hoạt động kinh doanh của FE Credit không sinh lời.

Đối với ngân hàng mẹ, thu nhập từ phí giữ vững xu thế gia tăng trong cơ cấu doanh thu trong nhiều quý liên tiếp, khi lãi thuần từ hoạt động dịch vụ trong quý 1 tăng tới 44% so với cùng kỳ. Các động lực chính cho tăng trưởng doanh thu từ hoạt động dịch vụ bao gồm thu từ thẻ tăng 31% so với cùng kỳ, trong đó doanh số giao dịch thẻ tín dụng tăng hơn 70% so với cùng kỳ và số lượng thẻ phát hành tăng hơn 46%.

Trong khi đó, phân khúc tài chính tiêu dùng tiếp tục chịu ảnh hưởng của tình hình kinh tế phục hồi chậm hơn dự kiến. Tuy nhiên,

khoản, bảo hiểm tới nền tảng công nghệ đa dịch vụ. Đây sẽ là một lợi thế lớn cho ngân hàng trong hoạt động khai thác bán chéo và tối ưu hóa nguồn thu trong thời gian tới đây.



với nền tảng kinh doanh và thị phần vững vàng, đi đôi với tiềm năng rộng mở của lĩnh vực tài chính tiêu dùng tại thị trường gần 100 triệu dân, VPBank vẫn đặt niềm tin to lớn vào sự hồi phục trở lại của FE Credit trong năm 2023 và các năm tiếp theo. Ngân hàng đã và đang tiến hành hỗ trợ tái cấu trúc công ty tài chính tiêu dùng, trong đó điều chỉnh mô hình kinh doanh và sản phẩm hợp lý, nhằm tối ưu hóa hiệu quả hoạt động.

Cùng với đó, ngân hàng chủ động gia tăng bộ đệm dự phòng rủi ro cho các kịch bản bất lợi, với chi phí dự phòng tăng so với cùng kỳ khoảng 21% tại ngân hàng mẹ và gần 55% tại ngân hàng hợp nhất. Khoản chi phí này dự kiến sẽ được bù đắp khi thị trường chuyển biến tích cực, cải thiện năng lực trả nợ của khách hàng.

Các phân tích chi tiết về kết quả hoạt động của VPBank được cập nhật định kỳ trên website VPBank ([Chi tiết](#))

## BÁO CÁO PHÂN TÍCH VỀ VPBANK

### VNDS - 13.03.2023

**Giá mục tiêu: 25.700 VND**

"Thương vụ bán vốn cùng cổ nền tảng tăng trưởng của ngân hàng"

### KBSV – 28.03.2023

**Giá mục tiêu: 23.000 VND**

"Thương vụ với SMBC cải thiện nguồn vốn cấp 1, đáp ứng được room tăng trưởng tín dụng lớn"

### UBS – 02.05.2023

**Giá mục tiêu: 22.700 VND**

"Tăng trưởng tín dụng nhờ bán lẻ. Thu nhập ngoài lãi chủ yếu từ thẻ tín dụng"

### HSC – 23.03.2023

**Giá mục tiêu: 24.000VND**

"Thương vụ phát hành riêng lẻ giúp tăng định giá"

### Yuanta – 19.04.2023

**Giá mục tiêu: 22.060 VND**

"Mục tiêu tăng trưởng tín dụng tham vọng cùng nền tảng vốn cao nhất thị trường"

### VCSC – 19.05.2023

**Giá mục tiêu: 24.000 VND**

"Triển vọng dài hạn duy trì tích cực nhờ tiềm lực vốn mạnh"

Các báo cáo phân tích về VPBank được cập nhật định kỳ trên website VPBank ([Chi tiết](#))

Phòng Quan Hệ Nhà Đầu Tư VPBank

Địa chỉ: Tầng 15, toà nhà VPBank, 89 Láng Hạ, Hà Nội.

Email: [ir@vpbank.com.vn](mailto:ir@vpbank.com.vn)

Website: <https://www.vpbank.com.vn/quan-he-nha-dau-tu>

Event: <https://irevents.vpbank.com.vn/>



**VPBank**

Bản tin dành cho Nhà đầu tư