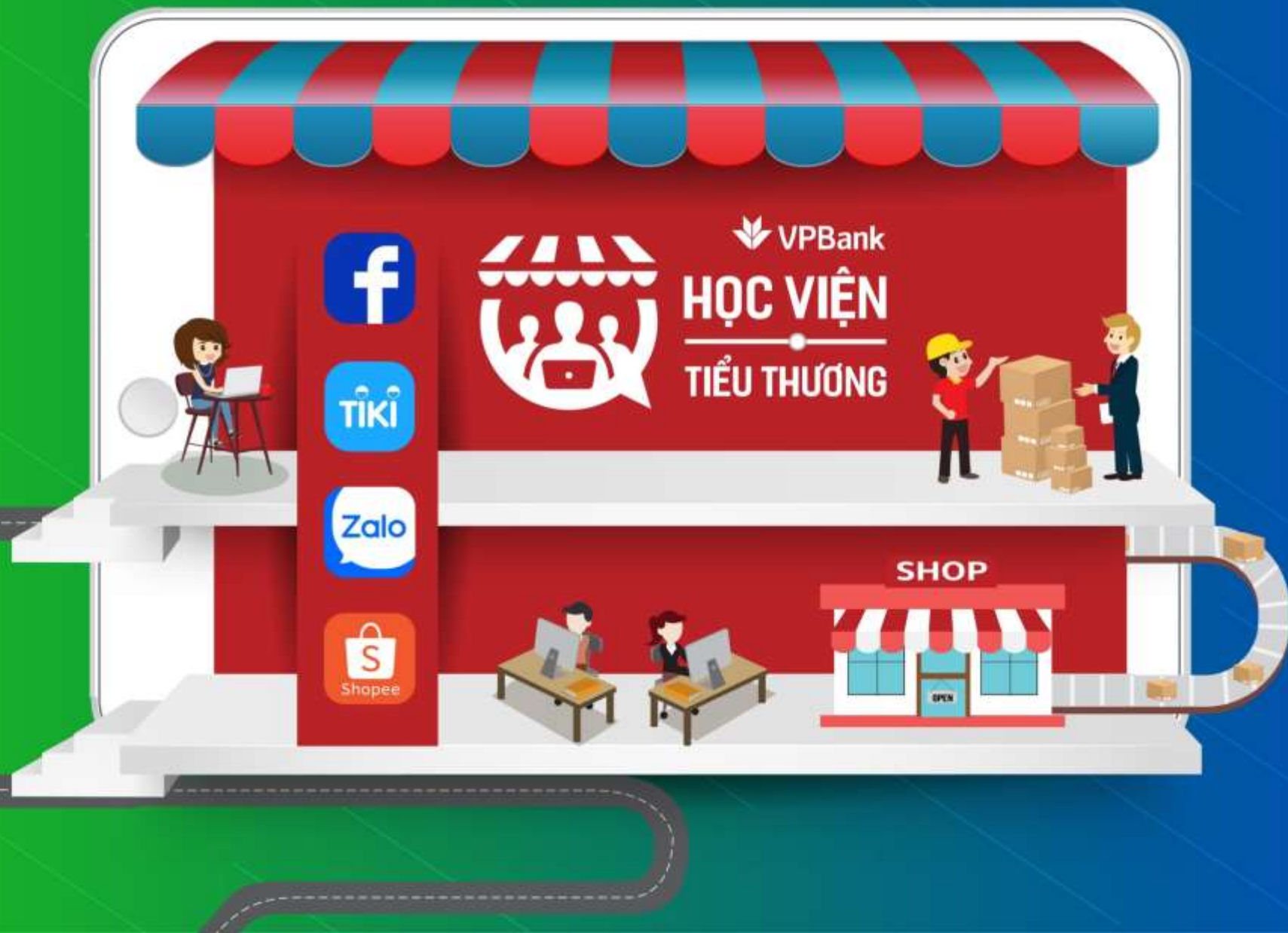


COMM CREDIT
Thương hiệu thuộc VPBank

**THÀNH THẠO ONLINE
NGẠI CHI COVID**



COMMREDIT

Thương hiệu thuộc VPBank

THÀNH THẠO ONLINE NGẠI CHI COVID

BUỔI 3

HƯỚNG DẪN THỰC HÀNH BÁN HÀNG
TRÊN FACEBOOK (PHẦN 2)



Ông **TUẤN HÀ**

Chủ tịch Vinalink
Chủ tịch Hiệp hội chuyển đổi số VN



BÁN HÀNG QUA PROFILE

Bán hàng qua Avatar	Bán hàng qua Cover Facebook	Bán hàng qua tương tác comment
Bán hàng qua Facebook story	Bán hàng qua bài Post hàng ngày đúng giờ	Bán hàng qua kịch bản content
Bán hàng qua Kịch bản livestream	Bán hàng qua ảnh cá nhân	Mời bạn bè like Fanpage cá nhân
Mời bạn bè vào Group	Bán hàng qua bài đăng Market Place	Bài đăng seeding chéo hội nhóm



Cách duy trì tương tác và tăng follow

Cách tìm và kết bạn chất

Cách dùng Minigame tăng follow, shares và tương tác

Bán hàng bằng market Place và Group chợ

Cách đăng bài bán hàng lên Market Place và Group chợ

Cách tối ưu địa điểm trên Market Place

Những quy định mặt hàng cấm bán

Cách tìm Group chợ quanh đây theo dân cư

Cách tìm group chợ bán hàng theo sản phẩm

Cách đăng bài lên các Group chợ sao cho nhiều tương tác

BÁN HÀNG QUA CÁC GROUP CỘNG ĐỒNG (CẨM BÁN HÀNG)

01

Cách seeding bán hàng trên các group cộng đồng cư dân (Không phải group chợ)

02

Cách lấy contact của khách hàng để bán hàng nhanh nhất

03

Cách đăng bài tăng thương hiệu, kéo follow từ Group chat.

04

Cách tìm group có nhiều khách hàng mục tiêu

05

Cách tạo Group chat cho riêng mình và Cơ chế gợi ý tăng Fan group

06

Cách tìm bài post sản phẩm bị trôi

Cách tạo Fanpage SHOP và BÁN HÀNG QUA CHECK-IN

01

Cách tạo
Fanpage cho
SHOP địa điểm

02

Tối ưu Fanpage
cho SHOP, bật
tính năng CHAT

03

Kết nối Group
với Fanpage

04

Kết nối
Facebook cá
nhân với
Fanpage và
Group

CÁCH BÁN HÀNG QUA EVENTS CHUNG



Cách lập Sự kiện bán hàng chung

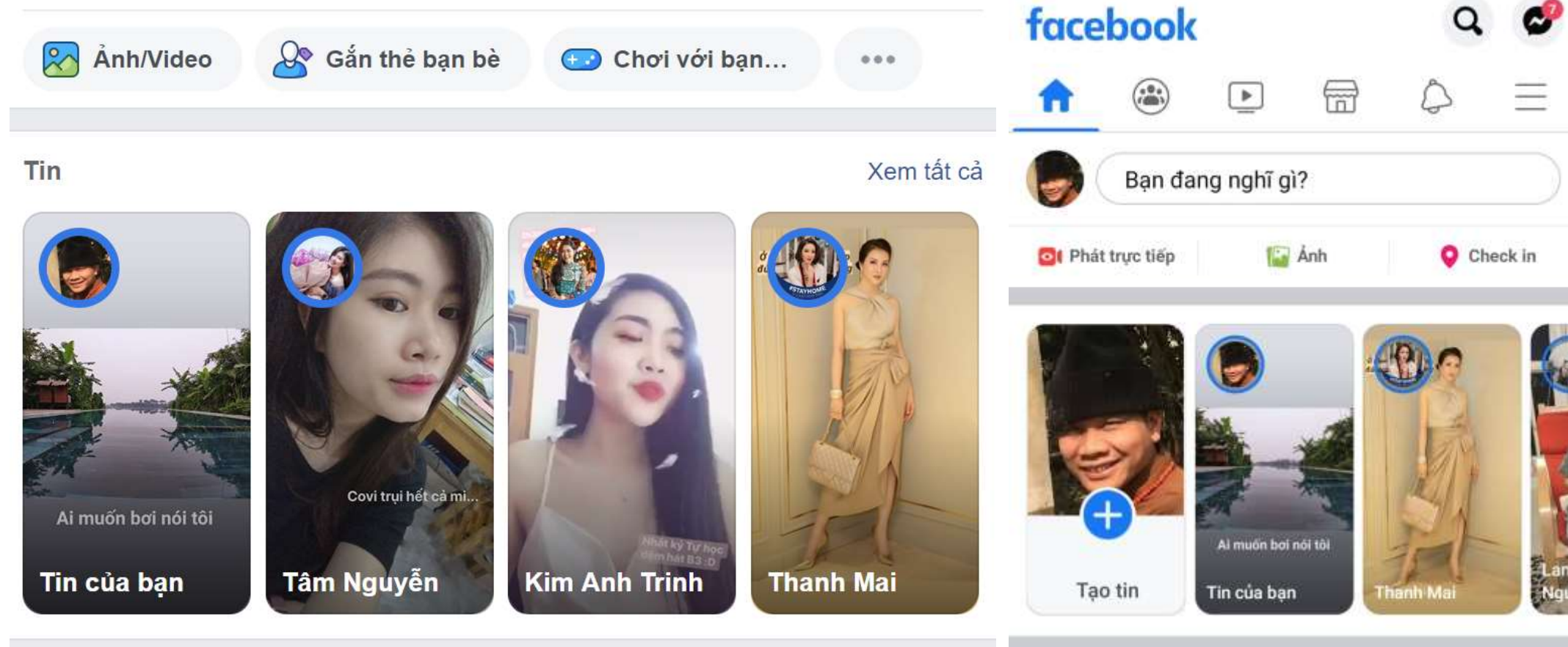


Cách tạo sự kiện và tạo quyền Admin cho
Thành viên nhóm



Cách mời khách vào sự kiện

Bán hàng qua Facebook story





 3.807 người xem



Giang Thai Lan

Hoạt động 14 phút trước



VU Linh

Đang hoạt động



Đăng tên
SHOP phía
sau ảnh chụp
chân dung

Chi tiết về tin



 5.028 người xem

Khoe chứng
nhận chất
lượng sản phẩm

Khoe thư
mời sự
kiện –
Tăng uy tín

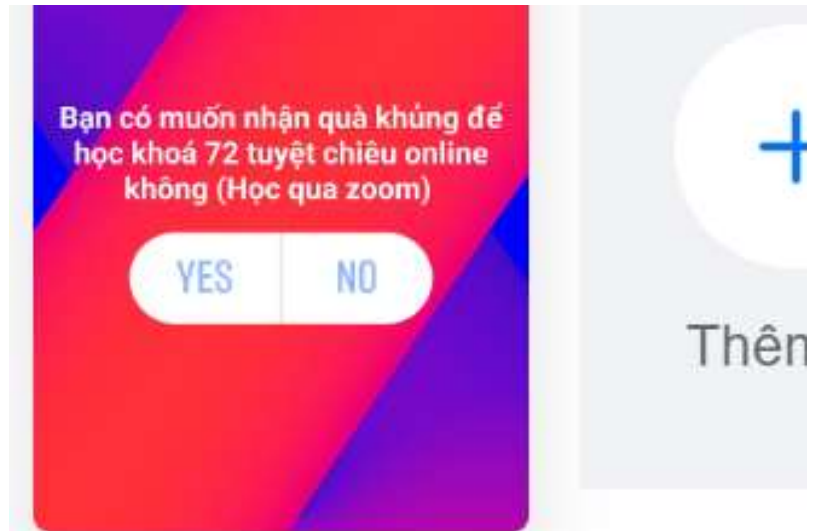




👁 1.431 người xem

Thiết kế chân
dung cạnh thông
điệp bán hàng

Đăng quà tặng ưu
đãi qua Chức năng
bình chọn quà
trên Story



Lượt phản hồi

44



Đăng video
Giới thiệu
sản phẩm lên
Story

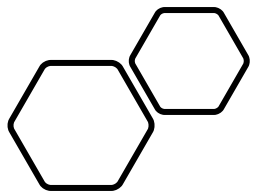


Đăng
Livestream
lên FB story

Đăng Album ảnh mỗi lên Story

- Ảnh 1 : Hấp dẫn câu khách
- Ảnh 2 : Bán hàng





Bán hàng qua bài Post hàng ngày đúng giờ



ĐOẠN 1 : CHIẾM 90% LÀ 1 CÂU CHUYỆN
HỢP TREND, HẤP DẪN, LY KỲ HOẶC KIẾN
THỨC HAY, REVIEW TÁC DỤNG.



ĐOẠN 2 : KHÉO LÉO NÓI VỀ MUA Ở ĐÂU,
GIÁ BAO NHIÊU

Thị Dương đã thêm một video mới — với Trần Oanh.

2 · 🌐

đẹp không sợ lão hoá , không sợ mụn
phẩm này ưng ý lắm luôn bà Trần Oanh ui, không cần đi Spa

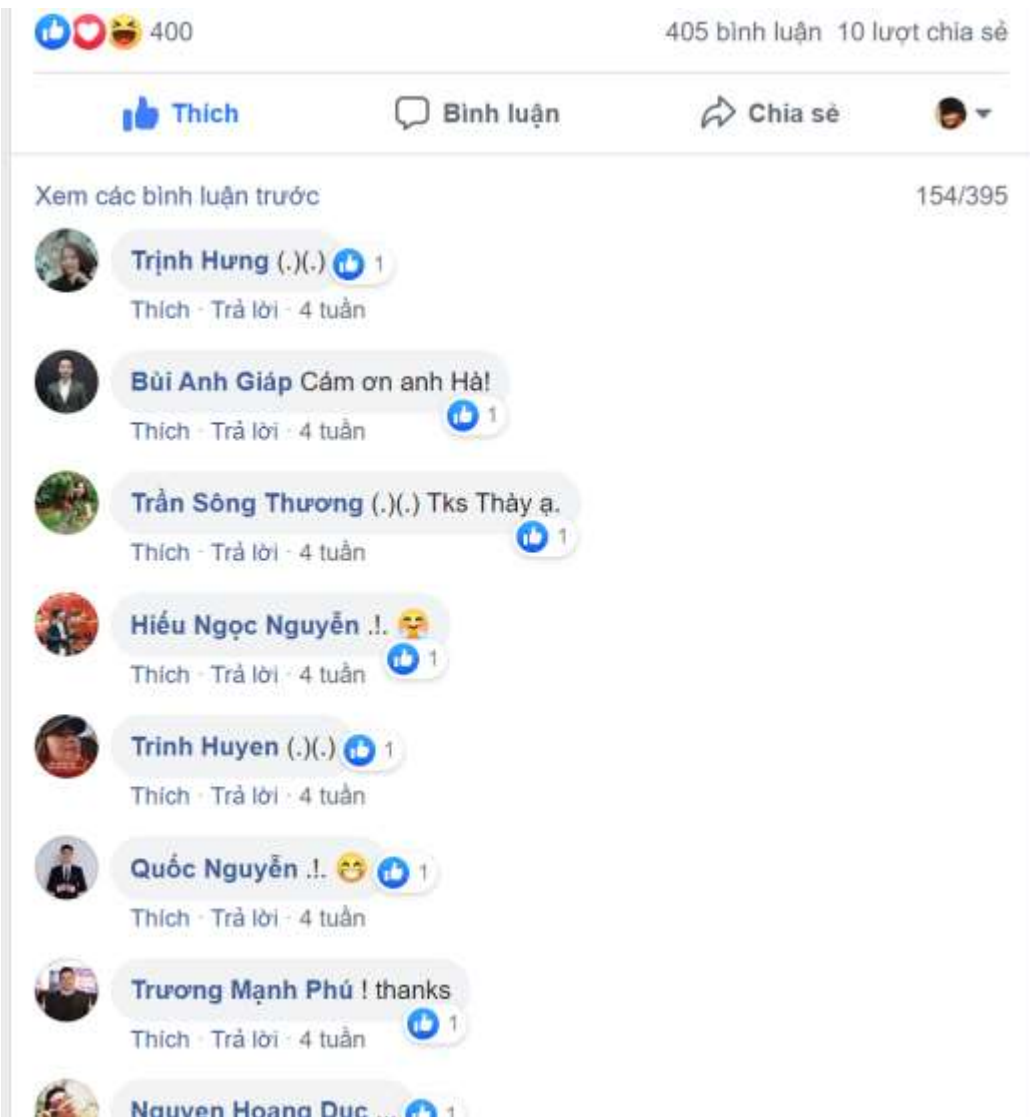


anh

4 lúc 22:20 · 🌐

điểm này đừng có cố đăng
àng. Hãy đăng những thứ
ra giá trị là cách bán hàng
cao, bán như không bán đó
20:00 bắt đầu khoá học cho
đạo, chia sẻ của Boss Oanh
uyên gia 26 năm kinh nghiệm
tham gia inbox đăng kí còn

Không bán
hang, chỉ chia
sẻ, vẫn khéo
léo bán hàng



Bán hàng qua kịch bản content

- Nêu quà sẽ tặng
- Yêu cầu bấm (.) để nhận quà

Minigame - Giveaways

- Nêu quy định trò chơi
- Nêu món quà sẽ tặng cho ai may mắn nhất
- Kêu gọi gõ 3 số cuối của SDT để quay bốc thăm
- Kêu gọi chia sẻ để được chơi 5 lần
- Post công bố ai thắng cuộc sau đó

ai muốn đọc thì nói : Tôi sẽ có mã giảm



**45 CÁCH
TIỀN TẠI**

**CÓ THU NHẬP
TRIỆU VND/**

Bấm (.) nhận ưu
WWW.IMENTO

y, Gau Yumi và 199 người khác 173 bình l

EM NÓI LÀ LÀM. TẶNG QUÀ CÁC CHỊ CHIA SẺ NHIỀU
EAM
úc mừng các chị em nhận được phần quà từ #YHL khi c
EAM NHIỀU NHẤT vào ngày 11/4/2020
i lượt chia sẻ cao nhất sẽ nhận được phần quà là cặp đ
ra_Mặt_YHL và #Kem_Chống_Nắng_YHL trị giá #1200k
mừng chị Huỳnh Phong - 302 lượt chia sẻ
m thêm

Tim

Facebook	URL Profile
h Phong	https://www.facebook.co
n Thanh	https://www.facebook.co
h Nhuận	https://www.facebook.co
Thị Ai Ly	https://www.facebook.co
h Xuân	https://www.facebook.co
n Mai	https://www.facebook.co





Bán hàng
qua Kịch
bản
livestream

Tạo xem Chung ra các Group và Page khác hoặc nick khác

Live hàng độc,mode nhất



Cùng xem với bạn bè hoặc nhóm

Bắt đầu



152

321 bình luận · 93 lượt chia sẻ · 4,3K lượt xem

XEM CHUNG

ang phát

Xem tất c



HƯỚNG DẪN THỰC HÀ...

VPBank

Của Tuan Ha

Thêm người đồng tổ chức

Thêm video



Hướng dẫn lập kế hoạch Plan...

Vinalink Academy

148,1K lượt xem



VINALINK khai giảng: Khoá học Faceboo...

Vinalink Academy

9,9K lượt xem



Hãy chiêm ngưỡng

Tạo Xem
chung trên
group /Page
khác





Để SDT tư
vấn chốt
hang trên
Live



Livestream
Show kho
hang nhiều
đồ

🔥🔥 Hàng nhà StarHangLe CHÁY mấy tháng trời chị em toàn phải chờ đặt hàng trước không thôi
-----... Xem thêm



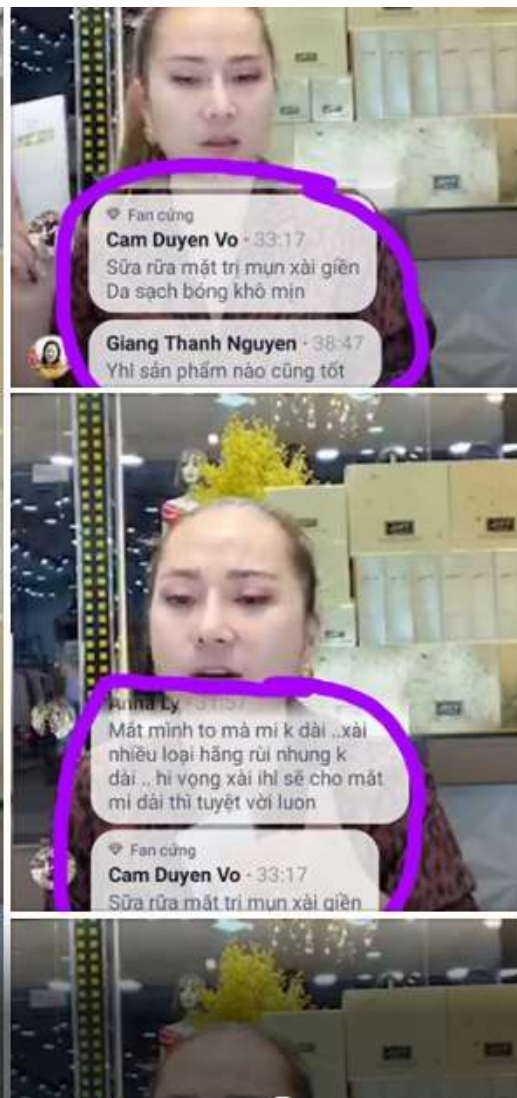
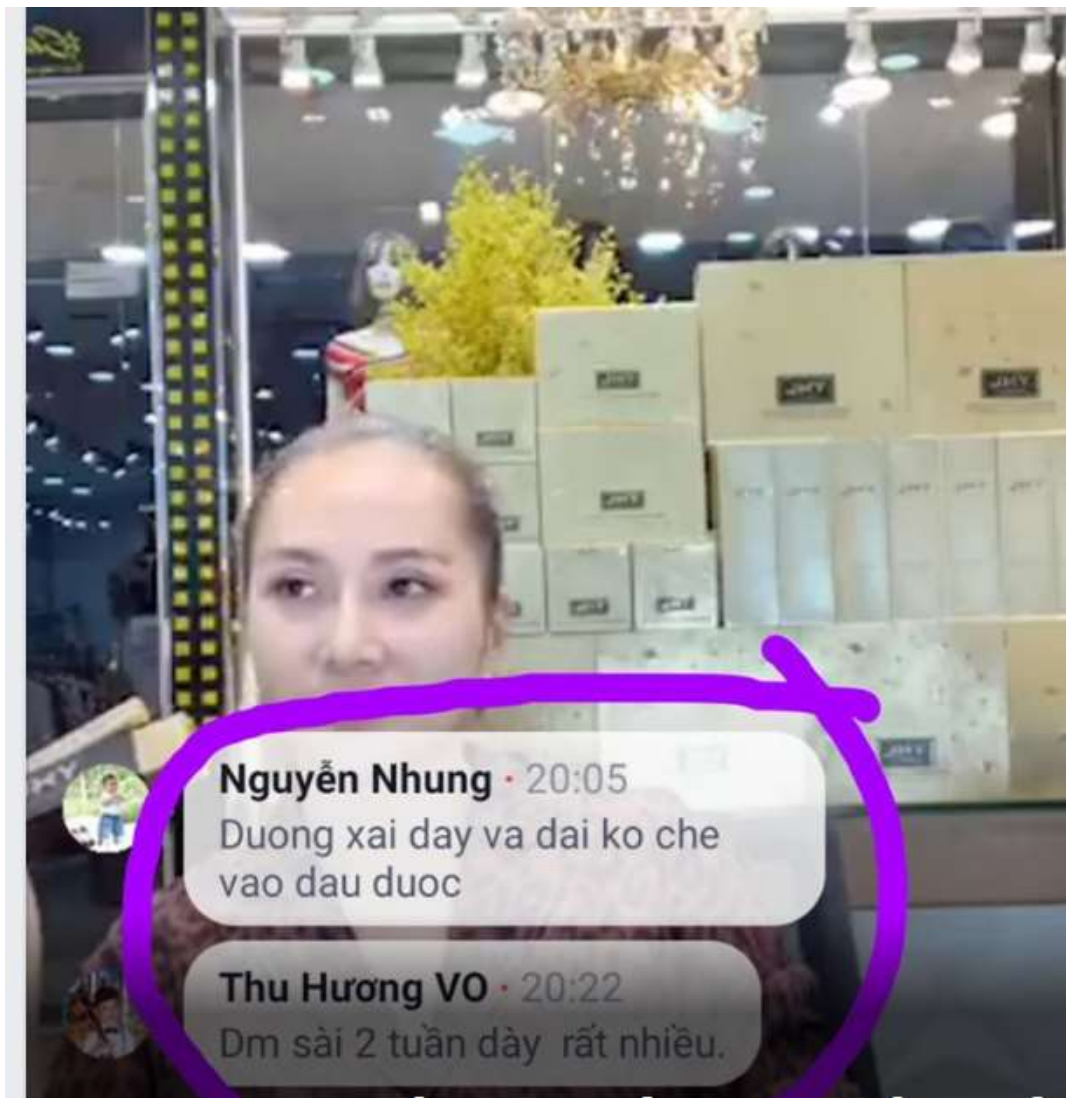
Livestream
hàng về kho

Tất cả đều được sinh ra từ các nhà máy tại các quốc gia như Trung Quốc, Mỹ, Úc, Nhật Bản.

✓ Hình ảnh nhà máy rõ ràng. ... [Xem thêm](#)



Khoe những thứ
nâng uy tín bản
thân và sản phẩm



Chia sẻ
phản hồi
chất lượng



Sử dụng
Mẫu đa
dạng và Lạ

Hướng dẫn đọc bình luận

🔥🔥 Đọc Bình Luận Ngay Đi Chị Em Ơi
í quyết VÀNG làm đẹp ở đó chứ tìm kiếm đâu xa nữa
🔥 ĐẸP CỰC DỄ VỚI YHL GIÁ SIÊU YẾU

📞 HOTLINE : 1900 1068

📞 SDT CHỐT HÀNG : 0911 534 686



📺 2,4K

1,5K bình luận · 267 lượt chia sẻ · 218K lượt xem

Minigame / Giveaway trên Livestream

- Viết món quà sẽ tặng cho 1-10 suất share nhiều nhất
- 1 món quà lớn nhất quà rất to/ 9 món quà vừa vừa = SP
- 5 comments nhiều nhất sẽ có quà
- 5 trả lời đúng câu hỏi có quà
- Cập nhật liên tục Tên người đang share nhiều nhất

#HangLe EM NOI LA LAM. TANG QUA CAC CHI CHIA SE NHIEU NHAT LIVESTREAM

👑👑 Chúc mừng các chị em nhận được phần quà từ #YHL khi đã CHIA SẺ LIVESTREAM NHIỀU NHẤT vào ngày 11/4/2020

👑👑 Với lượt chia sẻ cao nhất sẽ nhận được phần quà là cặp đôi #Sữa_Rửa_Mặt_YHL và #Kem_Chống_Nắng_YHL trị giá #1200k

👑👑 Chúc mừng chị Huỳnh Phong - 302 lượt chia sẻ

-----... Xem thêm

e			
Tim			
	Tên Facebook	URL Profile	S
5...	Huỳnh Phong	https://www.facebook.com/profil...	
7...	Thiên Thanh	https://www.facebook.com/profil...	
7...	Huỳnh Nhuận	https://www.facebook.com/nhua...	
5...	Đặng Thị Ai Ly	https://www.facebook.com/ly.da...	
9...	Thanh Xuân	https://www.facebook.com/ca.kh...	
4...	Quyên Mai	https://www.facebook.com/profil...	

Chiến thuật share tăng mắt

Dùng thêm Điện thoại khác shares

Nhờ người nhà share hộ

Có người ghi đơn và nghe HOTLINE

Có người live cùng để đảo mẫu

Tạo chuyển động hàng hóa chạy quanh người khi live

Dùng nick khác, điện thoại khác shares group

Kêu gọi quà tặng shares

Giảm giá khi shares

Bán hàng qua ảnh cá nhân

- Dùng ảnh thật cá nhân
- Thuê người chụp 5 bộ đẹp theo concept





Chụp ảnh với
người có đồng
Friends và
TAG chung +
giới thiệu hay
về cả 2



Tạo
concept lạ
với sản
phẩm/ shop



 **Nguyễn Tuấn Cường** với Nguyệt Anh Nguyen và 7 người khác.
24 tháng 9, 2015 · 🌐

top 9 friends on the list:

: NGƯỜI là số 1 - số 1 của các số 1 - Miền bần! Amen!

Đạt: Số 1 dòng sấm ... lớp. Trước anh đi buồn thuốc nhưng thấy buồn
vơn nên anh nhảy. từ bấy giờ con đường của anh cứ tăng tăng tiến tới.
g không lo chết đói!

Myfid: Số 1 ngành Marketing Sự kiện - vào tay em này là đầu xuôi đuôi
được cái xinh xắn, hiền từ, nhân hậu. Like!

lin Hà: Số 1 về content marketing! Trời phú cho anh vẻ chân chất hấp di
ng kèm phần biến ... hóa linh hoạt với kiến thức sâu rộng và am hiểu t
ng nên xem ra không ai có thể cạnh tranh với anh ý tại thời điểm này.

ing Khái: Số 1 về phong cách đại gia & tinh tế và sang trọng. Không d
h bày thêm!

an Anh: Số 1 về ẩm thực - Thời cơ hân thì nổi tiếng bởi tài viết sai chính
đơ rồi & cộng thêm có tư duy học hỏi, ia liếm nên đang rất thành công
đường ẩm thực - mình chứng là đã trở thành Đại sứ ẩm thực Hàn Qu
l thì sửa hộ tôi nhé bà)

Nguyệt: Số 1 về ăn chơi nhảy múa nhậu nhẹt 🤔🤔🤔

c Nguyễn: Số 1 về Thương hiệu (khỏi nói). Anh này ngày xưa chắc rất
in đồng thời cực siêu Vần nên mới biết khéo léo kết hợp 2 phép "Chia"
ương) và "Trừ" (Hiệu) để thành một "giá trị không thể thiếu" trong mỗi c
in hay doanh nghiệp! Một người anh đáng kính trong nghề!

x: Số 1 về Gái! Yeah, mình rất nể ông này ở chỗ "dám nghĩ dám làm". 1
tay & cái đầu không tọc (?) anh đã sở hữu dân Gái Tây định dám nhất
h Bắc Bộ! Mỗi tội ki bo, nhiều lần ngỏ ý xin về học hỏi mà lần eo nào cũ
h trông lằng! Ghét!

M: Số friends hiện tại - trùng hợp với lỗi số 1 trong website "file not foun



Mai Xuân Đạt

28 tháng 12, 2014 · Hào Nam · 🌐

(Lâm Online không biết cái này thì đi chết đi ...)

Tôi luôn tự hào vì có một ... mối quan hệ sâu và lâu với người đẹp Tuan Ha.
Mọi người thường hỏi chắc hay cafe với người nổi tiếng lắm nhì. Tôi bảo "thật
ra là không". lý do là "không dám".

1 năm tôi chỉ gặp người ấy 2 lần theo dạng cafe để được chỉ điểm. Chỉ thể
thối. Vì mỗi lần gặp là tôi lại về làm nửa năm mới xong mấy ý chỉ điểm. Tôi thật
chả dám gặp nhiều.... Xem thêm

👍 Bạn, Phương Anh, Đặng Thanh Vân và 181 người khác

61 bình luận

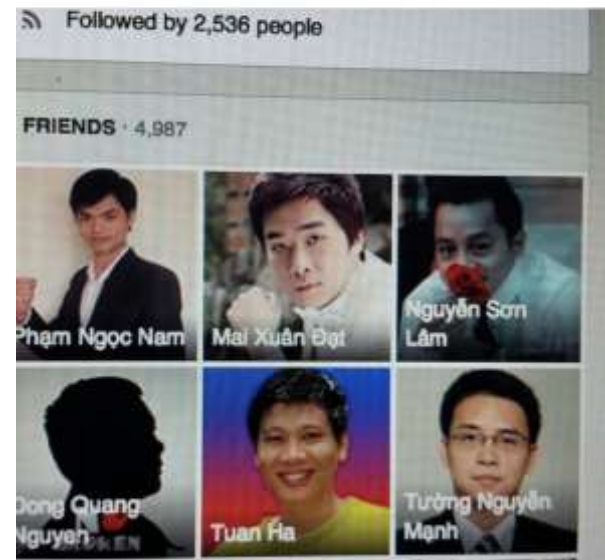
 **Đinh Văn Anh** với Mai Xuân Đạt và 5 người khác.

17 tháng 7, 2015 · 🌐

g những câu châm ngôn mình thích nhất:

the average of the five people you spend the most time with" của Jim
phía là "Bạn là phép trung bình của năm người bạn dành phần lớn thời
g."

g chỉ 5 mà Facebook "chọn" cho mình tới 6 CEO đáng nể này. Đây là
gười anh, người bạn mình cực kỳ ngưỡng mộ và đáng học hỏi 😊



Trần Phụng, Thu van Victoria và 49 người khác

50 bình luận

Lập hội giới thiệu Nick và sản phẩm uy tín của nhau – Cùng Tag nick để
tang follow chéo



Nguyễn Hưng cùng với Tuan Ha và Chi Lê.

11 tháng 12, 2015 · 🌐

Đây là 1 khoá học Seo không phải thiết kế web tại Vinalink nhưng sau 3 buổi học đầu tiên, học viên đã làm được 1 website như thế này đây, vậy có cần thiết kế web ko khi web bên dưới có đầy đủ chức năng thanh toán khi mua hàng và thân thiện với Mobile ?



Nhờ khách dùng
xong review tag
mình vào



Duy Minh Phương

22 tháng 10, 2015 · 🌐

Lâu lâu nhìn lại cây viết này là cứ nhớ đến anh [Tuan Ha](#). Mai em đi bơm mực xài thôi 😊



Tặng quà
xong nhờ
khách
Review



Phương Anh cùng với Nguyễn Thành Trung và Tuan Ha.

17 tháng 7, 2015 · Quan Nhan ·



Nhiều khi nghĩ cứ tự nổ trên Fb thấy kì kì nên nhiều feedback ngại không up 😊)

Hnay đag bị mất động lực làm việc tự nhiên thấy post của anh Vinh Xén ❤️❤️
Chúc Winnie Spa của anh ngày càng phát triển ạ ^^



Vinh Xén ▶ **Vinalink Academy - SEOK60**

21 phút · Hà Nội ·

Sau khoá học SEO tại Vinalink mình đã seo từ khoá thay da sinh học chiếm các vị trí 1,2,4 từ đó tới nay vẫn đứng đầu như vậy ko suy giảm. Cảm ơn trung tâm và các thầy cũng như ace support rất nhiều :)

Show các
hiệu quả rõ
rệt của
khách hàng



Mời bạn bè
like Fanpage
cá nhân



Cách tạo
Trang và mời
bạn bè like



Bán hàng
qua bài đăng
Market Place

Bán hàng bằng market Place và Group chợ

Cách đăng bài bán hàng lên Market Place và Group chợ

Cách tối ưu địa điểm trên Market Place

Những quy định mặt hàng cấm bán

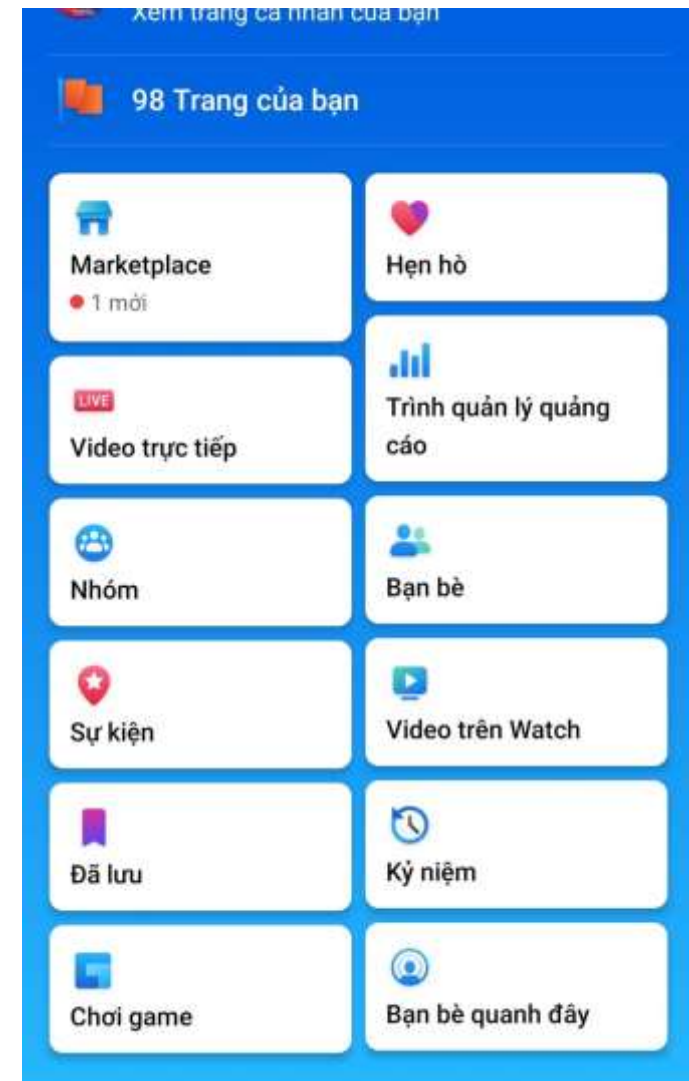
Cách tìm Group chợ quanh đây theo dân cư

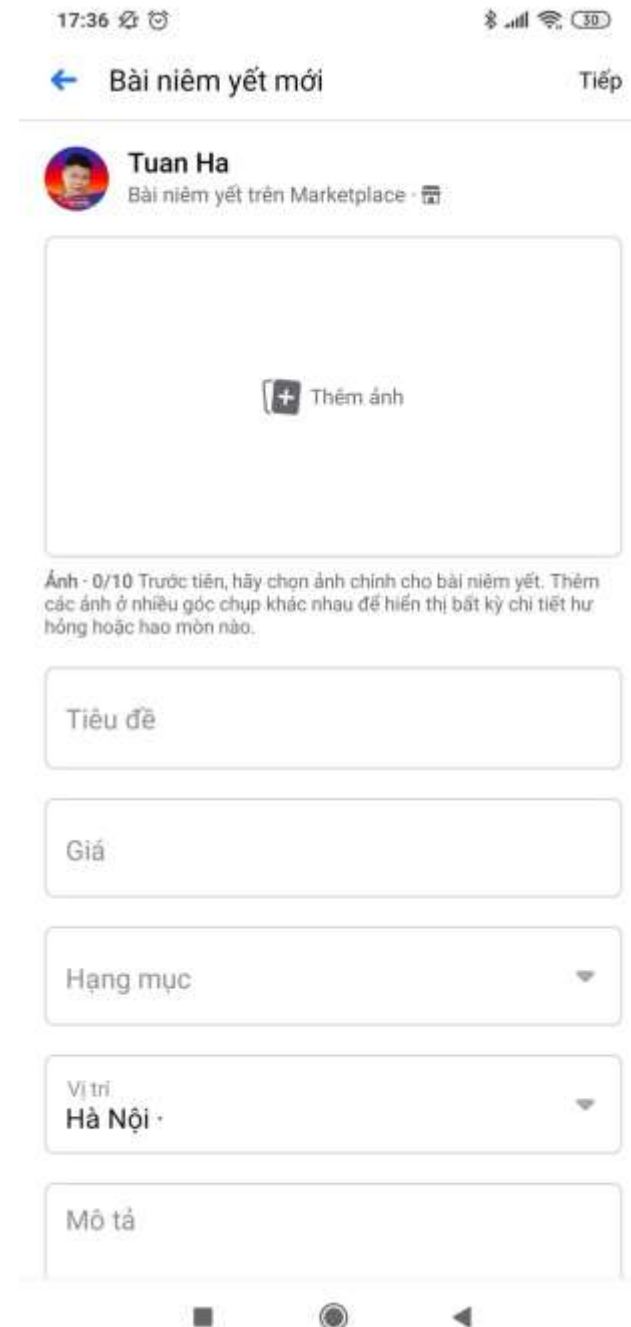
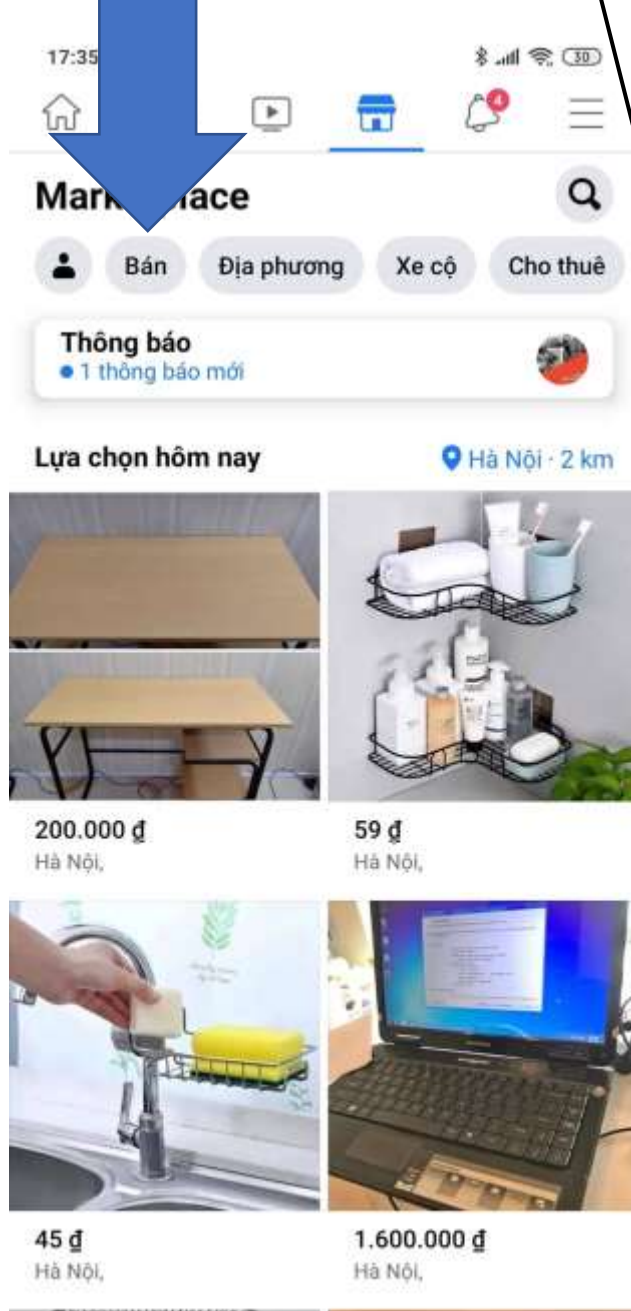
Cách tìm group chợ bán hàng theo sản phẩm

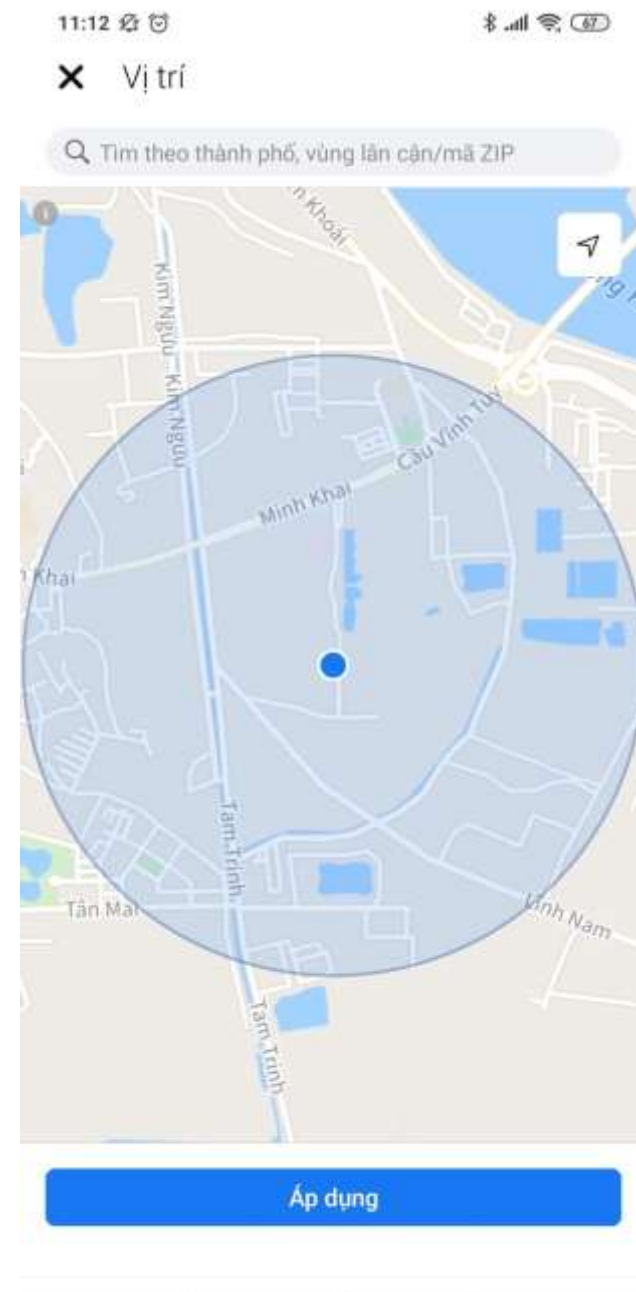
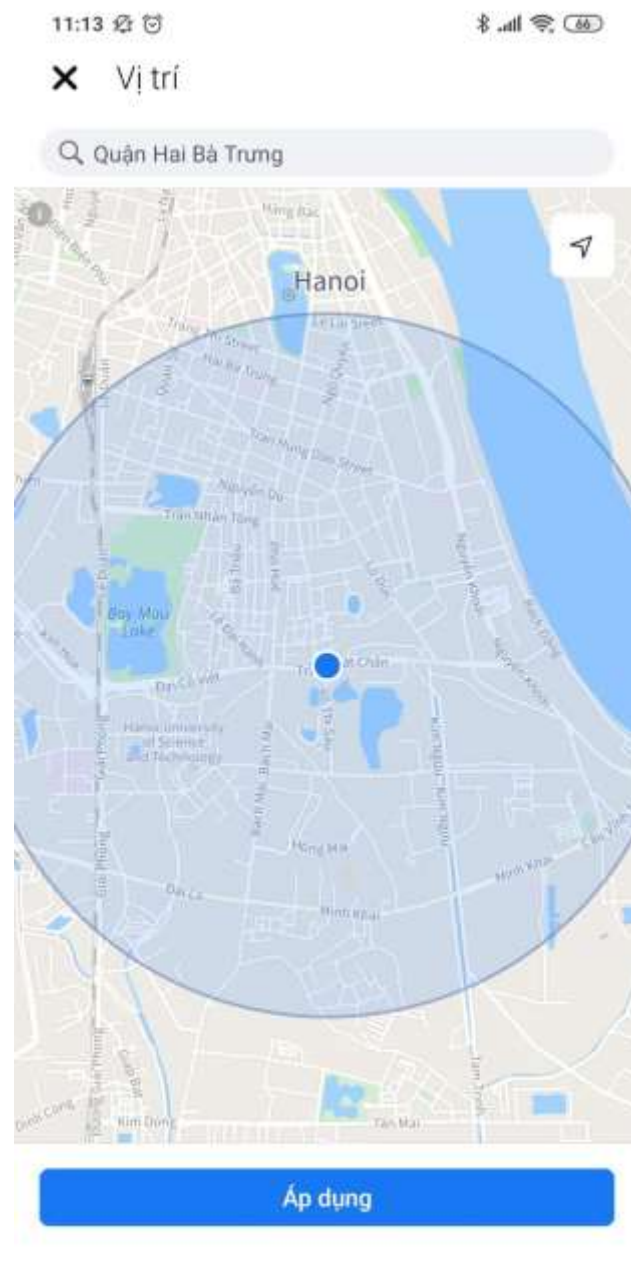
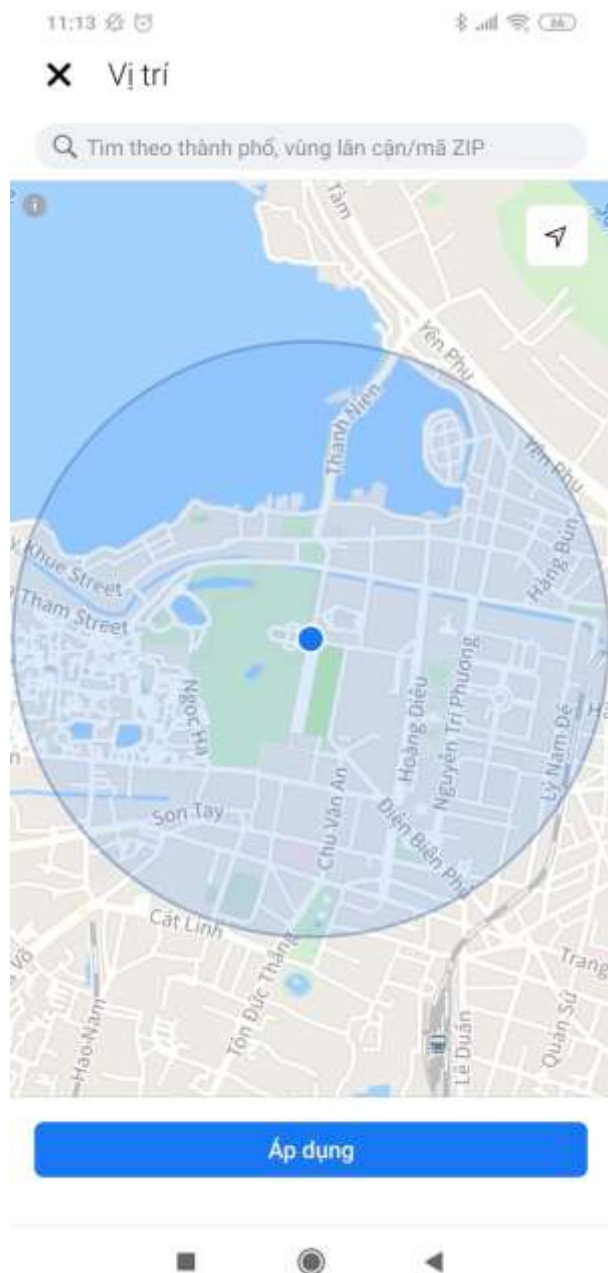
Cách đăng bài lên các Group chợ sao cho nhiều tương tác

Chọn Market Place

- Chọn Góc màn hình bên trái có 3 VẠCH
- Chọn Market Place









- **Mua Bán Nhà Đất Quảng Ninh**
Nhóm Riêng tư • 9,4K thành viên ☐
- **Sỉ Lẻ Phụ Kiện - Ốp Lưng Giá Rẻ**
Nhóm Công khai • 16,4K thành viên ☐
- **Chợ làng Times City - Park Hill - Park Hill Premium**
Nhóm Công khai • 15,5K thành viên ☐
- **Chợ cư dân làng Times**
Nhóm Công khai • 65,1K thành viên ☐
- **Chuyên Cho Thuê Sang Nhượng Lại Cửa Hàng**
Nhóm Công khai • 10,5K thành viên ☐
- **Gara Sale in Huế**
Nhóm Công khai • 29,9K thành viên ☐
- **Thị trường giá sỉ**
Nhóm Riêng tư • 29,2K thành viên ☐

Đăng thêm vào
các nhóm Bán
hàng



Bán gì đó trên Marketplace

Bạn đang bán gì?

Giá

 Hà Nội

Chọn một hạng mục

Niêm yết là còn hàng 

Mô tả mặt hàng của bạn (không bắt buộc)



+10 ảnh

Bằng cách đăng, bạn xác nhận bài niêm yết này tuân thủ Chính sách thương mại Facebook và tất cả các điều luật hiện hành. [Tìm hiểu thêm](#)

Tuân thủ chính sách trên Chợ



Cách tìm Group
chợ quanh đây
theo dân cư



Cách tìm
group chợ bán
hàng theo sản
phẩm hay khu
vực gần



BÁN HÀNG QUA CÁC GROUP CỘNG ĐỒNG (CẨM BÁN HÀNG)

01

Cách seeding bán hàng trên các group cộng đồng cư dân (Không phải group chợ)

02

Cách lấy contact của khách hàng để bán hàng nhanh nhất

03

Cách đăng bài tăng thương hiệu, kéo follow từ Group chất.

04

Cách tìm group có nhiều khách hàng mục tiêu

05

Cách tạo Group chất cho riêng mình và Cơ chế gợi ý tăng Fan group

06

Cách tìm bài post sản phẩm bị trôi

Cho e hỏi loại tinh dầu nào
xua đuổi muỗi vậy ạ

Cách đăng bài lên các Group chợ sao cho
nhiều tương tác

- Seeding bán hàng

6 19 bình luận

Thích

Bình luận

Xem thêm 14 bình luận



Nguyen Lan Tinh dầu sả chanh hữu cơ ecoare b nhé.Mình có cả
mây đuổi muỗi của Nhật và tinh dầu thay thế nữa.qt ib mình nha



Thích · Trả lời · 1 giờ



Tạo Ngòi
khí hởi



Có video
Demo khách
sẽ dùng như
nào – Biết
tác dụng

Nhà em còn 10 suất bún đậu nữa, bác nào ăn alo em ship luôn và ngay ạ



10

9 bình luận

Thích

Bình luận

Xem thêm 1 bình luận

Giao nhanh sau 15 phút, hàng tươi

- Hàng giao nhanh
- Gần chỗ khách
- Ảnh tươi ngon
- Có SĐT đặt hàng
- Số lượng có vẻ hiếm
- Giá mềm

những người làm công việc khó khăn. Bởi vì họ luôn biết cách tìm ra những con đường dễ dàng nhất để thực hiện nó”

Thần tượng ông ý từ lâu, nên mình ộp luôn mô hình điều hành này vào quản trị gia đình

Ông chồng mình chúa lười, mà trong nhà với mình việc quét - hút - lau nhà là khó khăn nhất, nhiều khi tranh cãi nảy lửa, nhờ vả mỗi môm mà việc vẫn đến tay

Điên không chịu được, thách thức ông ấy.... bảo có giỏi anh làm 1 tuần đi 📺📺📺 Ông chồng cười mím đầy ắp ý, lên mạng google, so so sánh sánh ... rồi order luôn 1 con robot hút bụi tha về cho mình 📺📺📺

Tha về, mình bảo không sạch thì phí tiền, anh làm luôn cả năm cho rút kinh nghiệm đi nhé

...

Ông giờ điện thoại lên, vót chông đôi ba cái máy rì rì hoạt động, xong việc tự động về chỗ sạc, yêu kinh

🤖🤖🤖 Tưởng không sạch mà sạch không tưởng mọi người ạ 🤖🤖🤖 Thế là ông chồng nhà em được nước lên mặt, chẳng nhẽ lại lên gối 1 bát vào ... cho bổ tức 🍌🍌🍌

📺📺📺 Mọi người sắm 1 cái đi, mình thấy cái này thiết thực chả kém gì máy giặt, điều hòa trong nhà đâu ạ 📺📺📺

Còn muốn sắm ở đâu #MÁY_XỊN #GIÁ_TỐT hoặc cần #TƯ_VẤN thì kết bạn và inbox cho mình nhé



Viết câu chuyện cho hấp dẫn (Mô tả hình tượng)

thật sự là nếu không bị ảnh hưởng của dịch thì Sườn pháp này siêu đắt (từ 400-500k/1 kg cơ)

🔥 Đợt này các nhà hàng đóng cửa nên hàng nhập về không bán được, công ty nhờ hỗ trợ đẩy hàng CE tranh thủ nhanh tay vì sales đến 50%

🔥 Sườn pháp: 200K/kg ... Xem thêm



3

9 bình luận

Thích

Bình luận

Xem thêm 1 bình luận



Huan Nguyen Xi Trum Cho 1kg hh4b 0942443777

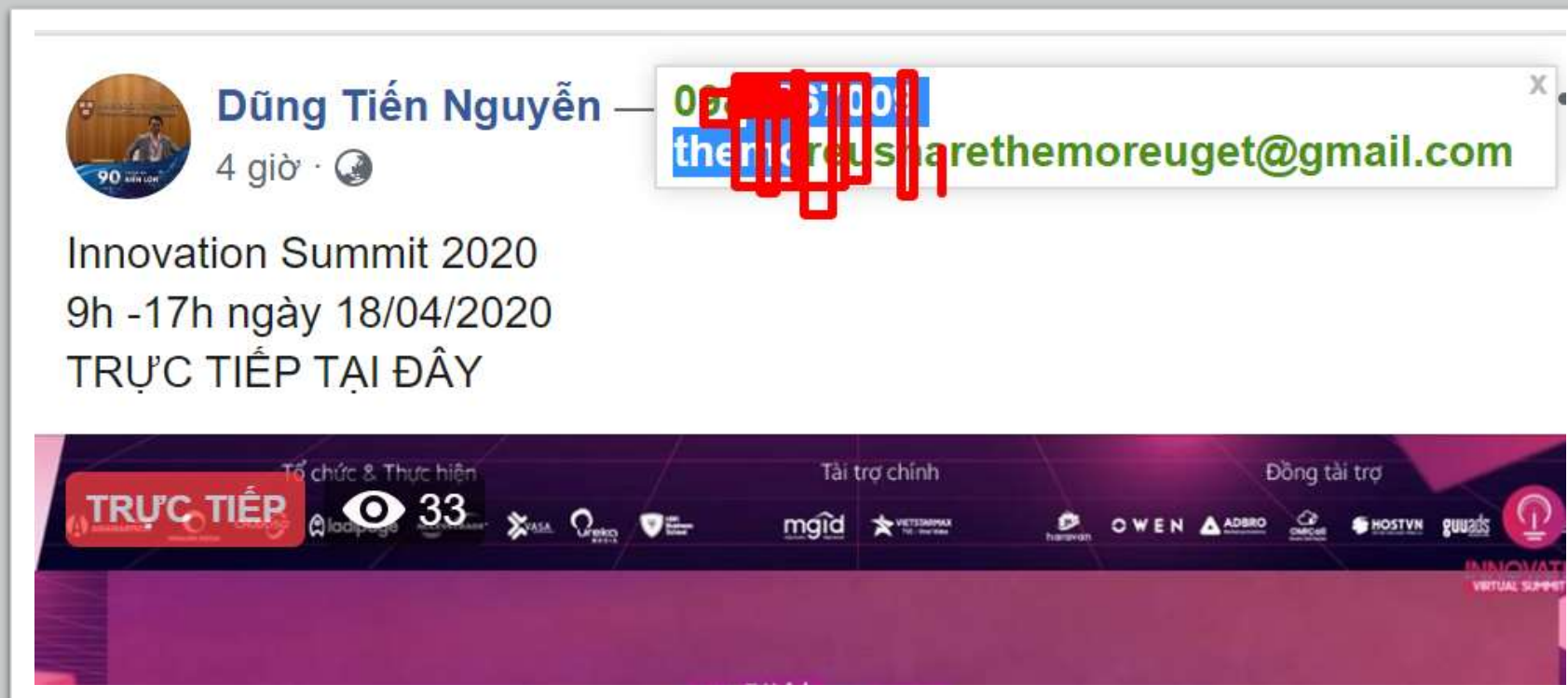
Thích · Trả lời · 1 giờ



1

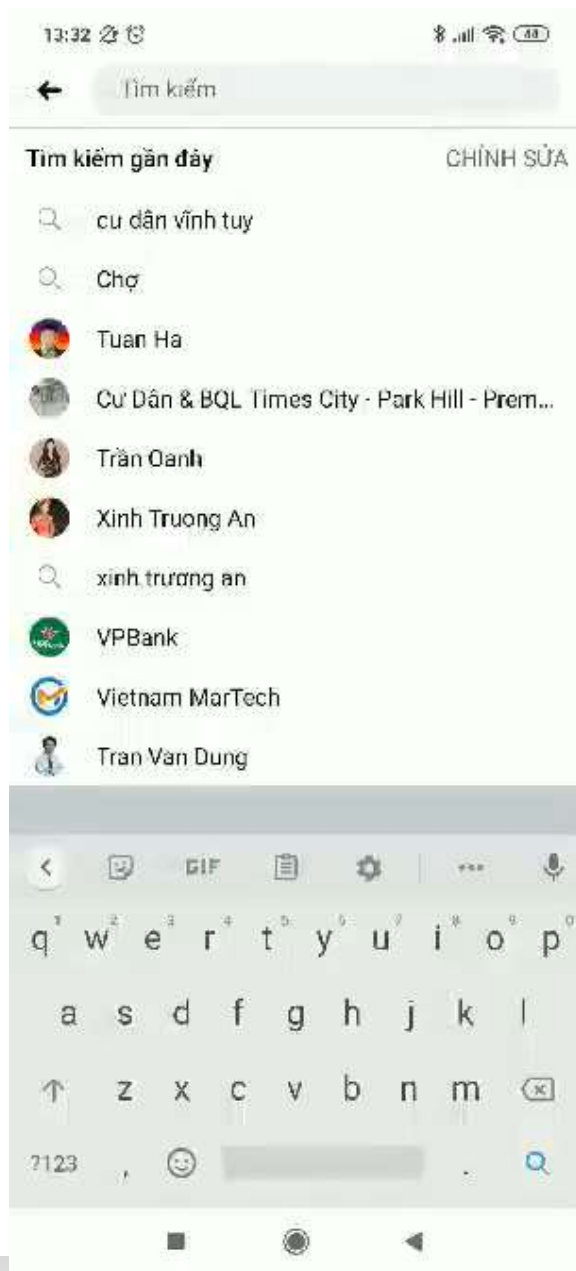
Sales off có lý do chính đáng

- Phải có lý do rất đáng tin cậy về vụ Sales
- Hàng mới tươi ngon



Cách lấy contact của khách hàng để bán hàng nhanh nhất – sang Zalo

- FPspy007.com ...



Cách tìm
bài post sản
phẩm bị
trôi

Cách tạo Fanpage SHOP và BÁN HÀNG QUA CHECK-IN

01

Cách tạo
Fanpage cho
SHOP địa điểm

02

Tối ưu Fanpage
cho SHOP, bật
tính năng CHAT

03

Kết nối Group
với Fanpage

04

Kết nối
Facebook cá
nhân với
Fanpage và
Group

CÁCH BÁN HÀNG QUA EVENTS CHUNG

Cách lập Sự kiện bán hàng chung



Cách tạo sự kiện và tạo quyền Admin cho
Thành viên nhóm



Cách mời khách vào sự kiện

